

# MEJOR CAMPAÑA DE COMUNICACIÓN DEL EVENTO

Se premiará la comunicación de un evento, antes, durante y después de su celebración con un objetivo de ampliación de los mensajes: estrategia y creatividad de convocatoria, comunicación pre-evento, activaciones online y presencia en redes, streaming... Solo se juzgará la parte de comunicación, no el evento en sí.

## CRITERIOS DE VALORACIÓN:

**ESTRATEGIA:** Claridad de los objetivos del evento y de su importancia en el éxito de la empresa organizadora; coherencia dentro del plan de marketing y comercial; inteligencia de la acción teniendo en cuenta la marca organizadora, su identidad, el público asistente, el entorno competitivo.

**CREATIVIDAD E INNOVACIÓN:** Formatos de sesiones y las formas de comunicar, estrategia de comunicación del evento, integración de nuevas soluciones tecnológicas, estética e innovación de las puestas en escena, impacto de la experiencia.

**PRODUCCIÓN:** Calidad o complejidad de la coordinación logística, de la producción audiovisual y escenografía, integración de la tecnología para mejorar la eficacia o la interactividad o experiencia.

**IMPACTO:** Comercial o de comunicación y marca, calidad e importancia del público asistente, capacidad del evento de cambiar comportamientos del público.

## REQUISITOS Y CONSEJOS: **(ACONSEJAMOS LEER LAS BASES COMPLETAS)**

- ❑ El texto de esta ficha no deberá sobrepasar el tamaño de la caja delimitada y deberá respetar la tipografía.
- ❑ Recomendamos leer bien las bases, consejos y criterios de valoración para aportarles respuestas.
- ❑ La candidatura se presenta de manera anónima. Recuerda eliminar nombre e imagen del video y fotografías.
- ❑ Se aconseja relacionar el evento con la situación de partida, el público, los objetivos, la estrategia, la marca, y demostrar cómo todo el evento cumple estos objetivos.
- ❑ Si puedes demostrar los resultados, mejor. Si tienes elementos que acrediten el impacto, no dudes en aportarlos (clipping, testimonios del cliente...)
- ❑ ¡No vendas! No escribas: "dejamos a los asistentes con la boca abierta"... Céntrate en los hechos, preséntalos de manera positiva, pero sin sobrevender. Un lenguaje demasiado promocional no es positivo.
- ❑ Asegura con el cliente que tengas la autorización para presentar / difundir este proyecto.
- ❑ Y una obviedad a menudo olvidada: comprueba que no haya errores y cuida el diseño/presentación. Repasa bien tu candidatura antes de enviarla.

NOMBRE DEL EVENTO

AGENCIA(S) ORGANIZADORA(S) (se ocultará durante la votación)

CLIENTE

LUGAR / FECHA DEL EVENTO

*Venue y ciudad / día - mes - año*

BRIEFING / OBJETIVOS (limitado a 650 caracteres con espacios)

\* El texto de esta ficha no deberá sobrepasar el tamaño de la caja delimitada y deberá respetar la tipografía.

DESCRIPCIÓN DEL EVENTO (limitado a 800 caracteres con espacios)

IMPACTO / RESULTADOS / COMENTARIOS DEL CLIENTE (limitado a 650 caracteres con espacios)

CATEGORÍAS ADICIONALES (en el caso de presentar el mismo evento en otras categorías)

*Recuerda, un mismo evento no puede presentarse a más de una categoría de "Mejor evento" pero sí a tantas como considere de "Mejor componente".*

\* El texto de esta ficha no deberá sobrepasar el tamaño de la caja delimitada y deberá respetar la tipografía.



**Ahora, recuerda enviar junto a este documento el formulario de inscripción, las fotografías (entre 2 y 12) y el vídeo de máximo 3 minutos.**